

# 盘点：国外 27 个优秀移动支付产品

想要用平板电脑代替 POS 机,让自己的商店看上去高大上一点?想要用智能手机处理消费者的信用卡?市场上有很多这种针对企业用户推出的移动支付解决[方案](#)。以下就是 27 种优秀的移动支付服务。

## Apple Pay

相信你一定已经听说了这个由苹果推出的移动支付钱包了,这个服务让用户可以使用自己手中的 iPhone 6 或是 iPhone 6 Plus 进行支付。消费者可以将支付信息(例如信用卡号码)储存在自己的设备中,从而免除了从钱包中拿出信用卡的麻烦。Apple Pay 的使用流程十分简单:消费者只需拿出手机靠近款台的感应设备,然后在通过 Touch ID 来授权交易就可以了。由于 Touch ID 使用了用户自己的指纹进行认证,因此 Apple Pay 的安全级别也可以说非常高。另外 Apple Pay 还支持在电子商务网站消费以及进行应用内购买。

苹果使用了近场通信技术(NFC),因此商家如果想要使用 Apple Pay,你需要一个支持 NFC 芯片的 POS 系统。相信随着时间的推移,将会有越来越多的 POS 系统供应商开始支持苹果的 Apple Pay.

## Flint Mobile

读取客户的信用卡,你不一定非要有信用卡读卡机——用你手机上的摄像头也能达到同样的效果。Flint Mobile 推出了一个非常方便的服务,这个[产品](#)让小企业可以更方便的读取客户信用卡,而且无需购买额外的硬件。

作为一个移动管理工具，Flint Mobile 还有其他一些非常方便的功能，例如在线管理现金收入、发票和支票，而且还能为消费者提供优惠券。除此之外，它还整合了苹果的 Passbook 功能。这些功能都能够帮助小企业节省大量的手动数据输入时间。小企业还可以随时查看过往的交易明细。

Flint Mobile 应用免费开放下载，用户每笔转账需支付一定的服务费：借记卡消费时，服务费为当笔交易金额的 1.95%；信用卡消费时，服务费为当笔交易的 2.95%。现金、支票、发票和优惠券管理均为免费功能。

## **Square**

如果你想要找一个适合临时使用的移动支付产品，那么 Square 非常适合你。Square 的服务没有月费，没有合约，也不用你开设专门的商业账户，因此这个产品非常适合那些只是偶尔需要处理信用卡支付的企业。

Square 可以直接关联你的银行账户，而且支持大多数主流类型的信用卡。它单笔交易处理的收费为当笔交易总额的 2.75%，虽然看上去有点高，但是你要考虑到它并不收取月使用费，因此如果你接受信用卡消费的频率并不高，这个产品还是非常适合你的。

## **GoPayment**

Intuit 的 GoPayment 支持 iOS 和安卓设备，它的月基本使用费为 12.95 美元。这个服务适合那些需要经常处理消费者刷卡消费，而又想用移动设备代替 POS 机的商户。

如果你使用他们的服务，你可以免费得到专门用于读取卡片信息的硬件，你只需要将它连接在你的移动设备上就可以了。另外他们的单笔消费处理费用非常具有竞争力，只有单笔消费总金额的 1.75%。另外，Intuit 也提供了类似 Square 的计划，没有月使用费，每处理一笔支付收取当笔消费金额的 2.75%。

如果你正在使用 QuickBooks 或是其他 Intuit 公司的软件，那么 GoPayment 绝对是你的第一选择，因为它会自动关联你的这些软件账户。

### **ROAMpay**

ROAMpay 是由 ROAM Data 公司开发的一个移动支付产品。这个产品最大的优势就是服务价格极低，它的月基本费为 7.95 美元。在处理费用方面，它只会收取每笔消费总额的 1.58%。

### **PayPal Here**

大多数移动支付企业只允许你接受消费者的信用卡或是借记卡，但是 PayPal Here 则更加灵活。用户忘带信用卡了？没关系，PayPal Here 可以直接从用户的 PayPal 账户中收取费用。

在没有信用卡的情况下，用户只需要打开手机上的 PayPal 应用，然后将消费金额转到你的 PayPal 账户上就可以了，处理费为当笔交易金额的 2.7%，而且这个服务不收取月基本费。

### **Dwolla**

Dwolla 是另一个优秀的移动支付服务，但是和大多数竞争对手不同的是，这个服务不需要你添加任何额外硬件。

与 PayPal Here 类似 ,Dwolla 需要消费者下载专门的应用 ,并且进行注册。注册完成之后,他们就可以在手机上进行支付了。贷款会直接打入商户的企业账户,商户可以实时在手机和平板电脑上查看到账信息。

每笔消费,Dwolla 收取 25 美分的处理费,而且他们不收取月基本费,这使得他们成为了收费最低的移动支付服务之一。

## **谷歌钱包**

通过 NFC 技术,谷歌钱包让商户可以处理在线消费和店内消费。这个产品适合想要提高收款速度的商户,以及那些想要扩大在线消费者数量的商户。

在店内消费方面 如果你还没有 NFC 感应器 你可以从谷歌的合作伙伴 First Data 那里进行购买或是租赁。使用安卓手机的消费者只需安装谷歌钱包应用,就可以通过刷手机进行购物了。另外消费者还可以在手机上储存优惠券,并且在结账的时候使用。

如果你正在使用其他的在线支付处理服务,谷歌钱包还可以与这些服务进行整合,而且不收取任何整合费用。你也可以新建一个谷歌的支付处理账户,处理费为当笔交易金额的 1.9%。

## **ISIS**

ISIS Mobile Wallet 是另一个 NFC 移动支付产品。现在已经有超过 20 万个商户在使用这个服务,它被视为谷歌钱包最大的竞争对手。

与谷歌钱包类似 使用 ISIS 前你必须购买或是租赁一个 NFC 感应器。而且,ISIS 不收取交易处理费用。

## **PayPass**

万事达卡公司推出的 PayPass 是一个拥有 NFC 功能的 POS 终端。如果消费者的信用卡支持 NFC 技术，或是拥有支持 NFC 的手机，他们只需将信用卡或手机与 POS 机靠近，就能够完成支付。如果商户想要使用 PayPass，你必须从万事达卡公司那里购买专用的 POS 机。

特别的是，PayPass 的 POS 终端不仅支持万事达卡，还支持谷歌钱包和 ISIS 等其他 NFC 移动支付产品。

另外万事达卡公司还推出了一个名为 MasterPass 的安全数字钱包，商户也可以使用这个服务来让支付程序变得简单。MasterPass 目前对商户和消费者都在实行免费策略。

## **payWave**

与万事达卡的 PayPass 类似，Visa 推出的 payWave 让消费者可以完成无接触付款。

同样，商户也需要从 Visa 那里购买一个支持 NFC 技术的 POS 终端，也可以单独购买一个 NFC 感应器连接到现在的 POS 终端上。

Visa 也推出了一个数字钱包产品，名为 V.me。消费者可以将信用卡信息储存在这个应用中，进行在线支付和店内支付。

## **LevelUp**

LevelUp 是一个移动端应用，即使在消费者没带信用卡的情况下，也可以帮助他们完成移动支付。消费者在购物完毕之后，手机上会产生一个 QR 码。使用了 LevelUp 终端的商户只需扫描这个 QR 码就可以完成支付。

除了完成快速支付之外，LevelUp 还能帮助商户培养消费者的忠诚度。如果一个消费者经常造访你的店，那么他在进行支付的时候，就会自动获得你的店内积分。

LevelUp 不收取月使用费，只收取每笔消费金额的 2%。

### **mPowa**

这个云端应用让商户可以跨页面、支付类型甚至是货币种类来管理支付，而且这一切都是在手机上完成的。

最近，该公司推出了一个 chip-and-PIN 设备，这个设备与其他类似产品都不太相同，因为它无需连接商户的移动设备。消费者的刷卡记录都是直接保存在这个设备上的，并且这些信息可以通过蓝牙发送到移动设备上。

mPowa 收取每笔消费金额的 2.95% 作为处理费，并且购买他们的 chip-and-PIN 设备需要花费 77 美元。

### **PayToo**

这家公司推出的 POS 应用和专用的读卡器能够处理用户的借记卡和信用卡，而且支持移动钱包、QR 码和 RFID 等支付类型。除此之外，PayToo 还支持多种货币。

除了支持的支付方式多之外，PayToo 还提供国际汇款业务、PayToo 用户之间免费转账、国际信用卡处理等服务。对于需要处理国际业务的企业来说，这个产品非常实用。

PayToo 不收取月使用费，商户还能够免费获得读卡器。支付处理费用方面，不同的支付方式会产生不同的处理费。以店内支付举例，PayToo 收取单笔消费总额的 2.69%，外加 29 美分的授权费。

### **Boku**

这个应用的特别之处在于，用户只需报出自己的手机号码就能够完成支付。另外，商户可以在自己的网页、移动网页和应用中添加 Boku 的支付选项。

用户在输入自己的手机号码之后，整个支付过程就完成了。款项将会从用户的话费中扣除，这意味着用户连银行账户都不需要提供。

该公司并没有在自己的网页上标明具体收费标准。

### **Payfone**

与 Boku 类似，Payfone 也不是一个信用卡处理产品，但是这不妨碍它成为一个值得关注的移动支付产品。用户在网上购物的时候，也可以通过使用自己的电话号码进行支付，费用从用户的话费中扣除。

### **MCX**

MCX 是零售行业对抗谷歌钱包、ISIS 等其他移动支付平台的产品。关于整个产品的详细工作方式，MCX 言之甚少，他们只是表示“这个产品能够工作在几乎所有智能手机上，而且能够给商户和消费者提供优秀的支付体验”。

## **linked2pay**

对于想要整合支付方式的企业来说，linked2pay 是一个不错的选择。除了为商户提供了应用和读卡器之外，它还可以当做网页和便利支付入口使用。用户可以使用它完成当面支付、邮件支付或是手机支付。

linked2pay 收取 39.95 美元的月基本费，但是不收取单笔支付处理费用。如果商户不需要其他支付方式，也可以选择一个只支持信用卡支付的低价服务，这个服务收取 29.95 美元月基本费，同样不收取单笔支付处理费用。

## **Innerfence**

如果你想寻找一个移动支付和店内 POS 系统二合一的服务，那么 Innerfence 值得考虑。该公司会免费为你提供一个信用卡读卡器，这个读卡器可以与移动设备进行连接。而如果你需要的话，他们也可以为你提供一个连接在 PC 上的信用卡读卡器，从而组成店内 POS 系统，该设备支持最新的所有 Mac 电脑，如果你使用的是 Windows 电脑，则必须将系统升级到最新的 Windows 8.1.

Innerfence 会收取 25 美元的月基本费，每笔消费收取交易金额的 2.9% 以及 30 美分固定费用。

## **Breadcrumb**

这是 Groupon 公司推出的移动支付产品。这个应用能够完全代替 POS 系统，能够完成店内支付和店外支付。这个产品不收取月基本费，处理费用为单笔消费的 1.8% 和 15 美分固定费用。除此之外，你还将花费 15 美元购买信用卡读卡器。



## **PaySimple**

PaySimple 能够被人所熟知，凭借的是它极其友好的用户界面，任何人都能够快速学会使用。他们收取 34.95 美元的月基本费，处理费为单笔消费金额的 2.39%以及 29 美分的固定费用。

## **Forte**

如果你想找一个最安全的移动支付产品，那就应该选择 Forte，它能够最大程度的保护消费者的数据安全。他们的信用卡读卡器打在了实时诈骗监测功能，而且能够对用户的数据进行加密保护。这个读卡器的售价稍贵，为 99 美元。

该公司不收取月基本费，处理费为单笔销售金额的 2.9%和 25 美分固定费用。如果你每个月需要接受大量消费者的刷卡消费，你也可以选择另一个套餐，该套餐收取 24.95 美元的月基本费，处理费下降到单笔支付总额的 1.79%再加上 25 美分固定费用。

## **Spark Pay**

Spark Pay 这个产品最大的特点，就是使用费构成简单，没有月基本费，没有单笔固定费用，只收取单笔消费金额的 2.7%。当然他们也提供了另一种付费方式，那就是 9.95 美元的月基本费，再加每笔消费金额的 1.95%。

## **PayAnywhere**

PayAnywhere 这是另一个服务费构成简单的移动支付产品。没有月基本费，也没有单笔固定费用，只收取单笔交易金额的 2.69%。而且应用和信用卡读卡器均为免费提供。

## **Paymentech**

Paymentech 也是一个由应用和信用卡读卡器构成的移动支付解决方案，该产品月基本费为 17 美元，处理费为单笔交易金额的 1.79%外加 24 美分固定费用。

## **Phone Swipe**

有一个标准的应用和读卡器移动支付产品，但是 Phone Swipe 不收取月基本费和单笔交易固定费用，处理费为单笔交易金额的 2.69%。另外他们的应用和读卡器也均免费为商户提供。

## **Swipe**

这是由移动处理企业 App Ninjas 公司推出的移动信用卡处理终端，它包含了一个功能丰富的应用和一个信用卡读卡器。

Swipe 收取 15 美元的月基本费，处理费为单笔交易金额的 1.79%。